

Rassegna Stampa

Martedì 31 luglio 2018



Rassegna del 31 luglio 2018

SME.UP

Bresciaoggi	35	«sme.up» si rafforza con rds e fissa il prossimo traguardo		1
Il Giornale Di Brescia	31	Software gestionali, la modenese rds entra nell'orbita della sme.up	Erminio Bissolotti	2
Il Giornale Di Vicenza	8	Gruppo sme.up (sede anche a villaverla) compra rds		4
Il Resto Del Carlino	20	Modena, sme.up acquista il 100% di rds		5

SME.UP WEB

Radiovera.net	Web	Il gruppo sme.up di erbusco acquisisce rds		6
Virgilio.it	Web	Sme.up cresce e acquista la modenese rds		7
Lamiafinanza.it	Web	Il gruppo sme.up cresce con l'acquisizione di rds		8
Quibrescia.it	Web	Sme.up cresce e acquista la modenese rds		9
Mediakey.tv	Web	Il gruppo sme.up cresce con l'acquisizione di rds		11

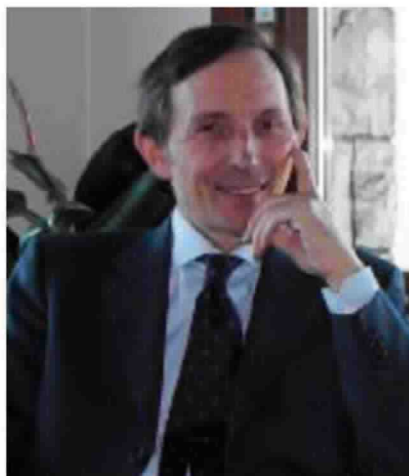
L'OPERAZIONE. Il gruppo con sede centrale a Erbusco prende la società modenese e cresce nella business intelligence

«Sme.UP» si rafforza con RDS e fissa il prossimo traguardo

L'obiettivo è diventare leader nelle soluzioni applicative per imprese. Lancini: «Eccellenza e prodotti per crescere ancora»

Un «colpo» fuori provincia, un nuovo traguardo. Il gruppo che fa riferimento alla **Sme.UP** di Erbusco, specializzato nella risoluzione delle complessità di business moderno, ha rilevato il 100% della RDS srl: l'azienda di Modena è specializzata nella produzione, commercializzazione e installazione di software gestionali per aziende medio grandi con competenze particolari nell'area amministrazione, finanza e controllo e focus privilegiato sui settori GDO, alimentare e metalmeccanico, con erogazione multiplatforma dei servizi e in modalità anche cloud.

IL GRUPPO franciacortino - con sette sedi tra Milano, Torino, Reggio Emilia, Lecco, Cuneo, Brescia, Vicenza e Padova, oltre 400 collaboratori e più di 1.200 clienti -, rafforza così la sua offerta per realtà di medie e grandi dimensioni nel mercato ERP, integrando le proprie competenze con quelle della società acquisita. Con un fatturato consolidato di circa 45 milioni di euro, in continua crescita,



Il presidente Silvano Lancini

ora **Sme.UP** punta a «essere leader nel mondo delle soluzioni applicative per le imprese, grazie anche alle capacità consolidate di RDS». E con questa operazione l'obiettivo di fatturato consolidato è di superare i 50 milioni di euro nel 2018.

«L'acquisizione di RDS consentirà a **Sme.UP** di dotarsi di competenze eccellenti e di prodotti capaci di supportare i nostri clienti nei loro processi, rafforzando la presenza del gruppo nel territorio emiliano - ha sottolineato il presidente di **Sme.Up**, Silvano Lancini -. Inoltre, questo pas-

saggio ci aiuterà a proseguire nel nostro sforzo di consolidamento dell'offerta per soddisfare maggiormente le esigenze dei clienti».

RDS È PRESENTE sul mercato da oltre 25 anni, con un fatturato 2017 di oltre 3,4 milioni di euro e più di 30 tra dipendenti e collaboratori. Fornisce consulenza costante alle aziende, aiutandole nella gestione del business con strumenti informatici personalizzabili e avvalendosi di un approccio basato sul servizio on demand business che garantisce al mercato servizi e prodotti integrati. L'ingresso nel gruppo bresciano le consentirà, tra l'altro, di aumentare la velocità di sviluppo del proprio mercato e di valorizzare, grazie alle sinergie commerciali e di marketing, le proposte che, negli anni, le hanno consentito di conquistare la fiducia sul mercato.

«Siamo felici di avere compiuto questo passo che conduce la società in un gruppo solido e in costante sviluppo: Si tratta del miglior traguardo possibile per la nostra organizzazione che ha saputo crescere in autonomia e ora contribuirà con entusiasmo al progresso di **Sme.UP**», hanno evidenziato Guerino Conti e Luigi Cameli, rispettivamente, presidente e vice presidente di RDS. •

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Software gestionali, la modenese Rds entra nell'orbita della **Sme.Up**

Il gruppo di Erbusco mira a diventare leader italiano dell'area Centro-Nord Attese nuove acquisizioni

L'operazione

Erminio Bissolotti

e.bissolotti@giornaledibrescia.it

BRESCIA. Un'operazione volta innanzitutto ad ampliare i servizi offerti sia dal punto di vista applicativo sia da quello funzionale, ma tesa pure a estendere ulteriormente la presenza di **Sme.Up** nell'area Centro-Nord del Paese. Con questi obiettivi, il gruppo bresciano (sistemi informatici) ha acquisito l'intero capitale della Rds di Modena, realtà specializzata nella produzione di software gestionali per aziende medio grandi e che ha chiuso l'ultimo anno con un giro di affari di 3,5 milioni e un Mol di 550mila euro.

«Riteniamo che sia importante per i nostri clienti possedere la capacità di affrontare la crescente complessità della gestione della tecnologia a supporto del sistema delle informazioni, mediante una relazione con un partner soli-

do, prossimo territorialmente e con un adeguato bagaglio di competenze» scriveva, in tempi non sospetti, nell'ultima Relazione sulla gestione allegata al bilancio, il presidente di **Sme.Up** Silvano Lancini.

Già da un paio d'anni, comunque, l'azienda di Erbusco ha fatto forza su questo principio. Nel 2017, ad esempio, è stato acquisito il rimanente 32,07% della controllata S.Info (consulenza informatica, sede a Orbassano e ricavi per 2,38 milioni). Stessa operazione per il restante 60% della collega **Sme.Up** Veneto, quindi incorporata nella capogruppo insieme alla **Sme.Up** Emilia, e per il residuo 39,92% della controllata Nanosoft (progetti infrastrutturali nel settore IT, sede a Roncadelle e fatturato di oltre 7 milioni).

La vocazione. Anche nel caso Rds quindi emerge la vocazione ad aggregare che da tempo caratterizza il progetto di sviluppo dell'azienda di Lancini. Un gruppo che nel 2015 fatturava 30,25 milioni di euro (con un ebitda di 1,95 milioni e una forza lavoro di circa 300 addetti) e che alla fine dello scorso anno vantava un monte vendite di 42,8 milioni (con un ebitda di 3,85 milioni e oltre 400 collaboratori).

In questo contesto si inserisce anche l'acquisizione del restante 30% della controllata

SBMind (software, sede a Erbusco e 680mila euro di ricavi), avvenuta la scorsa primavera.

«Stiamo acquistando piccole realtà che sono centri di intelligenze» ammette l'imprenditore di casa, confermando il suo modus operandi: «Inizialmente entriamo nel loro capitale con una quota e nel giro di alcuni anni, consolidando la loro posizione sul mercato, an-

«Vogliamo aggregare intelligenze ma anche giovani menti brillanti»



SILVANO LANCINI
Presidente **Sme.Up**

diamo a incorporarle nel nostro gruppo». Il fine di Lancini è ambizioso: «Vogliamo diventare leader nel nostro settore per il Nord e il Centro Italia - non nasconde -. Vogliamo aggregare intelligenze, ma anche giovani menti bril-



Il business. Nel 2017 il gruppo [Sme.Up](#) ha realizzato ricavi per 42,8 milioni

lanti e presto conteremo 12-14 sedi operative con circa 600 collaboratori».

Sotto la lente. Obiettivi che fanno presagire nuove acquisizioni (su questo tema il presidente Lancini si sbottona, annunciando un nuovo «colpo» per il prossimo autunno) e un corposo pacchetto di investimenti.

Dall'esercizio 2018, Sme.Up sarà costretta a redigere il bilancio consolidato e sarà più semplice valutare la situa-

zione patrimoniale e finanziaria del gruppo. Dall'ultima Relazione sulla gestione della capogruppo però risulta un buon equilibrio tra i mezzi di terzi e il capitale apportato dai soci: il quoziente di indebitamento complessivo (dato dal rapporto tra passività di medio-lungo termine e correnti con i mezzi propri) è di 1,31, mentre il quoziente di indebitamento finanziario (dato dal rapporto delle passività di finanziamento con i mezzi propri) è di 0,31. //



SHOPPING. A Modena Gruppo **Sme.Up** (sede anche a Villaverla) compra Rds

Acquisizione da parte del gruppo bresciano **Sme.Up**, specializzato nella risoluzione delle complessità aziendali e con una sede anche a Villaverla, in via delle Fornaci, del 100% della modenese Rds, attiva nella produzione, commercializzazione e installazione di software gestionali per aziende medio-grandi.

Il gruppo **Sme.Up**, ha la sua sede legale ad Erbusco, in provincia di Brescia, ma si allunga poi con altre 8 basi oltre che nel Bresciano stesso anche a Milano, Torino, Reggio Emilia, Lecco, Cuneo e in Veneto come detto Vicenza e anche a Vigonza in provincia di Padova.

Il gruppo conta in totale su oltre 400 collaboratori e 1.200 clienti e su un fatturato consolidato di circa 45 milioni di euro. Con l'acquisto della società emiliana - si legge in una nota del gruppo lombardo -, **Sme.Up** «punta a raggiungere un fatturato consolidato di oltre 50 milioni di euro nel 2018, sviluppando nuove sinergie tra le competenze eccellenti sviluppate dalle due società, la complementarità degli Erp proprietari e l'esperienza maturata da Rds nei mercati complementari». •



Modena, **Sme.Up** acquista il 100% di Rds

Acquisizione da parte del gruppo bresciano **Sme.Up** - specializzato nella risoluzione delle complessità aziendali - del 100% della modenese Rds, attiva nel settore di software gestionali per aziende medio-grandi.



ATTUALITÀ - ultima ora, ultime notizie, attualità a Brescia e provincia »



Il Gruppo Sme.Up di Erbusco acquisisce RDS

Un importante incontro tra due realtà

Sme.UP, gruppo specializzato nella risoluzione delle complessità di business moderno, ha acquisito il 100% di RDS, azienda modenese specializzata nella produzione, commercializzazione e installazione di software gestionali per aziende medio grandi con competenze particolari nell'area Amministrazione Finanza e Controllo e focus privilegiato sui settori GDO, alimentare e metalmeccanico, con erogazione multiplatforma dei servizi e in modalità anche cloud. Un importante incontro tra due realtà da sempre all'avanguardia nell'offrire ai propri clienti prodotti gestionali in grado di facilitare la crescita del business e di risolvere le problematiche aziendali.

Il Gruppo Sme.UP, con sede legale a Erbusco (BS) e altre sette sedi tra Milano, Torino, Reggio Emilia, Lecco, Cuneo, Brescia, Vicenza e Padova, con oltre 400 collaboratori e più di 1200 clienti, rafforza così l'offerta di soluzioni applicative per aziende di medie e grandi dimensioni nel mercato ERP, integrando le proprie competenze con quelle di RDS. Con un fatturato consolidato di circa 45 milioni di euro, in continua crescita, Sme.UP intende essere leader nel mondo delle soluzioni applicative per le imprese, grazie anche alle competenze consolidate di RDS. Con l'acquisizione dell'azienda di Modena, infatti, il Gruppo Sme.UP punta a raggiungere un fatturato consolidato di oltre 50 milioni di euro nel 2018, sviluppando nuove sinergie tra le competenze eccellenti sviluppate dalle due società, la complementarietà degli ERP proprietari e l'esperienza maturata da RDS nei mercati complementari.

«L'acquisizione di RDS consentirà a Sme.UP di dotarsi di competenze eccellenti e di prodotti capaci di supportare i nostri clienti nei loro processi di Amministrazione Finanza e Controllo, rafforzando la presenza del Gruppo nel territorio emiliano. Inoltre, questa operazione ci aiuterà a proseguire nel nostro sforzo di consolidamento dell'offerta del Gruppo per soddisfare maggiormente le esigenze dei nostri clienti» – ha dichiarato Silvano Lancini, Presidente del Gruppo Sme.UP.

RDS è presente sul mercato da oltre 25 anni, con un fatturato 2017 di oltre 3,4 milioni di euro e oltre 34 tra dipendenti e collaboratori. Fornisce consulenza costante alle aziende, aiutandole nella gestione del business con strumenti informatici personalizzabili e avvalendosi di un approccio basato sul servizio on demand business che garantisce al mercato servizi e prodotti integrati. Entrando a far parte del Gruppo Sme.UP, godrà di nuova visibilità sui mercati e promuoverà lo sviluppo della propria piattaforma ERP anche attraverso l'integrazione applicativa delle best practice con Sme.UP ERP e con le altre soluzioni del Gruppo. L'accordo consentirà inoltre a RDS di aumentare la velocità di sviluppo del proprio mercato e di valorizzare, grazie alle sinergie commerciali e di marketing, le soluzioni che nel corso degli anni le hanno consentito di conquistare la fiducia di centinaia di clienti industriali anche di livello internazionale.

«Siamo felici di avere compiuto questo passo che conduce la nostra società in un Gruppo solido e in costante sviluppo. Si tratta del miglior traguardo possibile per la nostra organizzazione che ha saputo crescere in autonomia e che ora contribuirà con altrettanto entusiasmo alla crescita del Gruppo Sme.UP. Crediamo infatti che l'aggregazione di nuove competenze distintive possa rendere più forti e reattive le aziende ai cambiamenti che il mondo del software richiederà nei prossimi anni. Ci aspettiamo quindi grandi cose dalle sinergie che nasceranno tra le nostre competenze e quelle del Gruppo Sme.UP» - dichiarano Guerino Conti, Presidente di RDS, e Luigi Cameli, Vice Presidente di RDS.

Data di pubblicazione: 30/07/18



Facebook

News:

Il Gruppo Sme.Up di Erbusco acquisisce RDS



Un importante incontro tra due realtà

[Leggi tutto »](#)

Video:



Fondazione della
Comunità
Bresciana, l'esito
dei primi bandi
2018

[Guarda video »](#)

All'Angolo della Natura riflessologia
plantare e aroma massaggio

Meteo »



Sponsor »

Manerbio

SCOPRI ALTRE CITTÀ

Cerca in città

CERCA



ROMA MILANO NAPOLI PALERMO TORINO GENOVA BOLOGNA FIRENZE BARI IN ITALIA

HOME AZIENDE NOTIZIE EVENTI SPORT CINEMA FARMACIE MAGAZINE METEO MAPPA

ULTIMA ORA ECONOMIA CRONACA POLITICA SPETTACOLO SPORT TECNOLOGIA RASSEGNA STAMPA

Sme.UP cresce e acquista la modenese RDS

Condividi con gli amici

Invia agli amici



QuiBrescia.it | 30-07-2018 12:18

Categoria: [ECONOMIA](#)

red., Sme.UP, gruppo specializzato nella risoluzione delle complessità di business moderno, ha acquisito il 100% di RDS, azienda modenese specializzata nella produzione, commercializzazione e...

[Leggi tutta la notizia](#)

ARTICOLI CORRELATI

Servizio idrico e fognario, a Roccafranca si cambia gestione
Brescia7Giorni | 26-07-2018 18:21

Filosofi lungo l'Oglio: successo di pubblico nel 2018
QuiBrescia.it | 20-07-2018 10:42

Il campo sportivo si fa bello: tutto pronto per i lavori
Giornale di Brescia | 24-07-2018 11:50

Notizie più lette

- A Manerbio l'ospedale cresce di due piani**
Brescia7Giorni | 27-07-2018 12:21
- Rsu: vince la Fillea Cgil alla Lorandi di Verolanuova**
QuiBrescia.it | 30-07-2018 14:48
- Castelletto di Leno piange il 28enne Daniele Cameletti: fatale lo schianto in moto**
BS News.it | 30-07-2018 10:38
- Leno piange Daniele, il 28enne morto in moto**
Giornale di Brescia | 30-07-2018 10:18
- I coscritti classe 2000 a Pescarolo ed Uniti**
Popolis | 30-07-2018 16:06

Temi caldi del momento

[gdb in edicola](#) [articolo integrale](#)
[giornale di brescia](#) [boschi di serle](#)
[altopiano di cariadeghe](#) [forze dell'ordine](#)
[12enne autistica](#) [ricerche di iuschra](#)
[cani molecolari](#) [codice rosso](#)
[dettagli sull'edizione](#) [procura di brescia](#)

Gli appuntamenti

[In città e dintorni](#)

MERCATINI

Meglio BIO, il mercato



RASSEGNE

Cinema in giardino 2018

Il gruppo Sme.UP cresce con l'acquisizione di RDS

Categoria: SALA STAMPA

Creato: Lunedì, 30 Luglio 2018 14:57

Scritto da LMF La mia finanza



Sme.UP, gruppo specializzato nella risoluzione delle complessità di business moderno, ha acquisito il 100% di RDS, azienda modenese specializzata nella produzione, commercializzazione e installazione di software gestionali per aziende medio grandi. Un importante incontro tra due realtà da sempre all'avanguardia nell'offrire ai propri clienti prodotti gestionali in grado di facilitare la crescita del business e di risolvere le problematiche aziendali.

Il Gruppo Sme.UP, con sede legale a Erbusco (BS) e altre sette sedi tra Milano, Torino, Reggio Emilia, Lecco, Cuneo, Brescia, Vicenza e Padova, rafforza così l'offerta di soluzioni applicative per aziende di medie e grandi dimensioni, sviluppando nuove sinergie tra le competenze eccellenti sviluppate dalle due società, la complementarietà degli ERP proprietari e l'esperienza maturata da RDS nei mercati complementari.

Sme.UP cresce e acquista la modenese RDS

L'azienda con sede a Erbusco, lo scorso anno ha fatturato circa 45 milioni di euro. Con questa acquisizione si pensa a un implemento di circa 5 mln.

Lug 30, 2018 166 0



(red.) **Sme.UP**, gruppo specializzato nella risoluzione delle complessità di business moderno, **ha acquisito il 100% di RDS**, azienda modenese specializzata nella produzione, commercializzazione e installazione di software gestionali per aziende medio grandi con competenze particolari nell'area Amministrazione Finanza e Controllo e focus privilegiato sui settori GDO, alimentare e metalmeccanico, con erogazione multiplatforma dei servizi e in modalità anche cloud.

Il Gruppo Sme.UP, con sede legale a Erbusco (BS) e altre sette sedi tra Milano, Torino, Reggio Emilia, Lecco, Cuneo, Brescia, Vicenza e Padova, **con oltre 400 collaboratori e più di 1200 clienti**, rafforza così l'offerta di soluzioni applicative per aziende di medie e grandi dimensioni nel mercato ERP, integrando le proprie competenze con quelle di RDS. **Con un fatturato consolidato di circa 45 milioni di euro**, in continua crescita, Sme.UP intende essere leader nel mondo delle soluzioni applicative per le imprese, grazie anche alle competenze consolidate di RDS. Con l'acquisizione dell'azienda di Modena, infatti, il gruppo bresciano punta a raggiungere un fatturato consolidato di oltre 50 milioni di euro nel 2018, sviluppando nuove sinergie tra le competenze eccellenti sviluppate dalle due

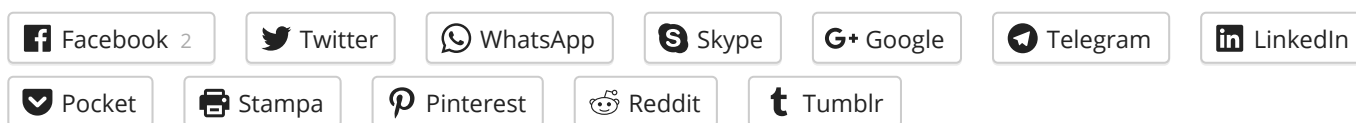
società, la complementarietà degli ERP proprietari e l'esperienza maturata da RDS nei mercati complementari.

«L'acquisizione di RDS consentirà a Sme.UP di dotarsi di competenze eccellenti e di prodotti capaci di supportare i nostri clienti nei loro processi di Amministrazione Finanza e Controllo, rafforzando la presenza del Gruppo nel territorio emiliano. Inoltre, questa operazione ci aiuterà a proseguire nel nostro sforzo di consolidamento dell'offerta del Gruppo per soddisfare maggiormente le esigenze dei nostri clienti», ha dichiarato Silvano Lancini, Presidente Sme.UP.

RDS è presente sul mercato da oltre 25 anni, con un fatturato 2017 di oltre 3,4 milioni di euro e oltre 34 tra dipendenti e collaboratori. Fornisce consulenza costante alle aziende, aiutandole nella gestione del business con strumenti informatici personalizzabili e avvalendosi di un approccio basato sul servizio on demand business che garantisce al mercato servizi e prodotti integrati. Entrando a far parte del Gruppo Sme.UP, godrà di nuova visibilità sui mercati e promuoverà lo sviluppo della propria piattaforma ERP anche attraverso l'integrazione applicativa delle best practice con Sme.UP ERP e con le altre soluzioni del Gruppo. L'accordo consentirà inoltre a RDS di aumentare la velocità di sviluppo del proprio mercato e di valorizzare, grazie alle sinergie commerciali e di marketing, le soluzioni che nel corso degli anni le hanno consentito di conquistare la fiducia di centinaia di clienti industriali anche di livello internazionale.

«Siamo felici di avere compiuto questo passo che conduce la nostra società in un Gruppo solido e in costante sviluppo. Si tratta del miglior traguardo possibile per la nostra organizzazione che ha saputo crescere in autonomia e che ora contribuirà con altrettanto entusiasmo alla crescita del Gruppo Sme.UP. Crediamo infatti che l'aggregazione di nuove competenze distintive possa rendere più forti e reattive le aziende ai cambiamenti che il mondo del software richiederà nei prossimi anni. Ci aspettiamo quindi grandi cose dalle sinergie che nasceranno tra le nostre competenze e quelle del Gruppo Sme.UP», dichiarano Guerino Conti, Presidente di RDS, e Luigi Cameli, Vice Presidente di RDS.

Condividi questo:



30 luglio 2018

Il gruppo Sme.UP cresce con l'acquisizione di RDS

Categoria: Aziende, carriere e indagini di mercato



Sme.UP, gruppo specializzato nella risoluzione delle complessità di business moderno, ha acquisito il 100% di RDS, azienda modenese specializzata nella produzione, commercializzazione e installazione di software gestionali per aziende medio grandi con competenze particolari nell'area Amministrazione Finanza e Controllo e focus privilegiato sui settori GDO, alimentare e metalmeccanico, con erogazione multiplatforma dei servizi e in modalità anche cloud. Un importante incontro tra due realtà da sempre all'avanguardia nell'offrire ai propri clienti prodotti gestionali in grado di facilitare la crescita del business e di risolvere le problematiche aziendali.

Il Gruppo Sme.UP, con sede legale a Erbusco (BS) e altre sette sedi tra Milano, Torino, Reggio Emilia, Lecco, Cuneo, Brescia, Vicenza e Padova, con oltre 400 collaboratori e più di 1200 clienti, rafforza così

l'offerta di soluzioni applicative per aziende di medie e grandi dimensioni nel mercato ERP, integrando le proprie competenze con quelle di RDS. Con un fatturato consolidato di circa 45 milioni di euro, in continua crescita, Sme.UP intende essere leader nel mondo delle soluzioni applicative per le imprese, grazie anche alle competenze consolidate di RDS. Con l'acquisizione dell'azienda di Modena, infatti, il Gruppo Sme.UP punta a raggiungere un fatturato consolidato di oltre 50 milioni di euro nel 2018, sviluppando nuove sinergie tra le competenze eccellenti sviluppate dalle due società, la complementarietà degli ERP proprietari e l'esperienza maturata da RDS nei mercati complementari.

«L'acquisizione di RDS consentirà a Sme.UP di dotarsi di competenze eccellenti e di prodotti capaci di supportare i nostri clienti nei loro processi di Amministrazione Finanza e Controllo, rafforzando la presenza del Gruppo nel territorio emiliano. Inoltre, questa operazione ci aiuterà a proseguire nel nostro sforzo di consolidamento dell'offerta del Gruppo per soddisfare maggiormente le esigenze dei nostri clienti» – ha dichiarato Silvano Lancini, Presidente del Gruppo Sme.UP.

RDS è presente sul mercato da oltre 25 anni, con un fatturato 2017 di oltre 3,4 milioni di euro e oltre 34 tra dipendenti e collaboratori. Fornisce consulenza costante alle aziende, aiutandole nella gestione del business con strumenti informatici personalizzabili e avvalendosi di un approccio basato sul servizio on demand business che garantisce al mercato servizi e prodotti integrati. Entrando a far parte del Gruppo Sme.UP, godrà di nuova visibilità sui mercati e promuoverà lo sviluppo della propria piattaforma ERP anche attraverso l'integrazione applicativa delle best practice con Sme.UP ERP e con le altre soluzioni del Gruppo. L'accordo consentirà inoltre a RDS di aumentare la velocità di sviluppo del proprio mercato e di valorizzare, grazie alle sinergie commerciali e di marketing, le soluzioni che nel corso degli anni le hanno consentito di conquistare la fiducia di centinaia di clienti industriali anche di livello internazionale.

«Siamo felici di avere compiuto questo passo che conduce la nostra società in un Gruppo solido e in costante sviluppo. Si tratta del miglior traguardo possibile per la nostra organizzazione che ha saputo crescere in autonomia e che ora contribuirà con altrettanto entusiasmo alla crescita del Gruppo Sme.UP. Crediamo infatti che l'aggregazione di nuove competenze distintive possa rendere più forti e reattive le aziende ai cambiamenti che il mondo del software richiederà nei prossimi anni. Ci aspettiamo quindi grandi cose dalle sinergie che nasceranno tra le nostre competenze e quelle del Gruppo Sme.UP» - dichiarano Guerino Conti, Presidente di RDS, e Luigi Cameli, Vice Presidente di RDS.